



L'organisation de phases de sourcing telles que définies dans le Code de la Commande Publique (Art. R.2111-1) vous assure de réaliser des achats efficaces, dans le respect d'une transparence globale vis-à-vis de vos fournisseurs potentiels.

Véritable facilitateur des relations commerciales entre le secteur public et les entreprises privées, bénéficiez de nos 30 années d'expertise avec la Commande Publique.

Objectifs

Vous accompagner dans votre étape de sourcing avec une démarche multicanale prise en charge par nos équipes spécialisées :

- Qualification d'un panel d'entreprises élargi
- Identification des entreprises cibles
- Prise de contact pour une mise en relation (réponse appel à projet, RFI) sur une plateforme sécurisée avec la traçabilité requise

Avec plus de 30 années d'expérience dans le domaine de l'achat public et plusieurs solutions leaders auprès des donneurs d'ordres publics dont le profil acheteur le plus utilisé par les collectivités territoriales, le Groupe Ach@t Solutions s'appuie sur l'exploitation d'une importante masse de données (data intelligence) pour :

- Établir des prévisions fiables en matière de tendances d'achats, d'évolutions des besoins sur un ou n segments d'achat.
- Agréger l'ensemble des intentions d'achat, appels à projet et appels d'offre du secteur public sur un portail unique.

Ces informations sont autant d'opportunités d'affaires pour les 180 000 entreprises qui utilisent régulièrement les services du groupe. Si cette base de données est un terrain privilégié pour une opération de sourcing, l'objectif du SOURCING + est 1/ de vous accompagner dans la rédaction de vos demandes pour cibler les bonnes entreprises et 2/ d'aller identifier des entreprises non référencées sur la plateforme pour élargir le champ de la concurrence ou de l'expertise.

Cette offre de service Sourcing + se décompose en 4 phases :

- Phase préparatoire
- Préconisation du sourcing
- Suivi et prospection
- Bilan

Sécurisez votre opération de sourcing

Pour éviter tout risque d'infructuosité et réussir votre sourcing (gain achat potentiel, innovation technologique, ...) il est indispensable de se rendre attractif et visible auprès des entreprises éligibles à remporter votre marché.

La publication d'une demande d'information peut paraître chronophage lorsqu'elle est mal maîtrisée et non relayée sur le marché. L'offre Sourcing + amène des résultats concrets.

Tarif

Tarif à partir de 3 600 €

Notre équipe



Avec plus de 20 années d'expérience dédiées exclusivement au secteur public et à la Commande Publique, le responsable de l'équipe, Didier LOUISIN, a occupé des fonctions l'ayant amené à maîtriser à la fois les rouages de la Commande Publique et les besoins des entreprises.

- Product manager de la plate-forme de mise en relation entre acheteurs publics et fournisseurs : AWSOLUTIONS
- Chef de produit dématérialisation profil acheteur (AWS)
- Ingénieur avant-vente SI Achat/Marchés Publics – support aux réponses des appel d'offres (CCTP, auditions...)
- Consultant sur la dématérialisation des marchés publics

Il s'appuie sur une équipe de 4 sourceurs spécialisés par segment d'achat pour réaliser la prestation.



Méthodologie

1/ Phase préparatoire et analyse du besoin

L'accompagnement débute par un échange téléphonique afin de bien cerner le besoin à satisfaire :

- Echange sur le descriptif de votre demande d'information (RFI)
- Caractéristiques de votre RFI : enjeux, durée, volumétrie d'achat, domaine...

2/ Préconisation du sourcing

La réussite de votre sourcing dépend du choix précis du paramétrage. Nous vous accompagnons dans cette démarche en ciblant avec vous :

- Le choix de la nomenclature d'achat la plus pertinente
- Le choix des mots clés
- L'identification et la volumétrie du potentiel marché
- Conseil sur la description du besoin pour une meilleure compréhension des entreprises

3/ Suivi et prospection

À la publication de votre demande d'information nous contactons directement les entreprises ayant matché automatiquement dans notre référentiel fournisseurs qualifié et actualisé de 180 000 entreprises afin d'activer une réponse rapide de leur part.

Nous identifions conjointement via différents canaux digitaux utilisant des bases de données type INSEE, OPENSIREN V3, BODAC des entreprises non inscrites sur la plateforme et éligibles à vous apporter une réponse adaptée.

Nous relayons votre demande d'information sur les réseaux sociaux.

Après sélection d'un panel d'entreprises cibles qualifié, nous les contactons pour les inciter à répondre sur notre plateforme sécurisée et les accompagnons dans leur démarche.

4/ Bilan

Entretien durant lequel nous dressons le bilan chiffré concernant les réponses apportées à votre sourcing (nombre et typologie d'entreprises, identifiées, contactées, répondues,)

Une mise en avant par le biais d'un verbatim sur notre site internet et auprès de notre base de fournisseurs vous sera proposé pour mettre en avant votre stratégie achat et/ou sourcing.

Qui sommes-nous ?

Ach@t Solutions, 1er Groupe français prestataire de services et éditeur de logiciels spécialisé dans l'achat et les marchés publics à destination des acheteurs publics (Administrations, territoires et Santé) et des acteurs privés (maîtres d'œuvres, habitat social, laboratoires pharmaceutiques et fournisseurs de dispositifs médicaux).

Groupe indépendant (détenu majoritairement par ses dirigeants opérationnels) qui emploie 162 collaborateurs tous exclusivement dédiés et spécialisés dans la gestion de l'achat et des marchés publics.

Ach@t Solutions se classe parmi les 55 plus gros éditeurs sectoriels de logiciels français et est membre du réseau BPI Excellence qui rassemble 4.000 PME françaises innovantes et en croissance.